

EDWIN CRISTIAN MASSU MASSU



Soy el tipo de persona que cree en que todos los problemas tienen solución.

Tengo excelentes habilidades de comunicación y persuasión Gusto por el trabajo con objetivos y la consecuencia de los mismos, Estoy en posesión de vehículo propio.

Como asesor de ventas especializado en distintos sectores de lácteos como de responsabilidad social e logrado amplias habilidades interpersonales y de negociación. En el último cuatrimestre logré superar mis metas comerciales en un 15%, así como también logre atraer más clientes. Quiero usar mi experiencia y mis habilidades para detectar prospectos y cerrar tratos para colaborar en distintas áreas.



Col. América, Ave,
Independencia,
Tegucigalpa



+504 9581-5218



edmm_81@hotmail.com



0801-1981-03212

Experiencia

ADMINISTRADOR DE TIENDA Y ENCARGADO DE COMPRAS, LACTEOS PERDOMO, Diciembre 2020 - Abril 2023

- Control y administración de inventarios y revisión de precios
- Gestión de ventas y prospección
- Cierre diario de ventas, administración de flujo de caja y reportes mensuales

Junio 2020 – Noviembre 2020

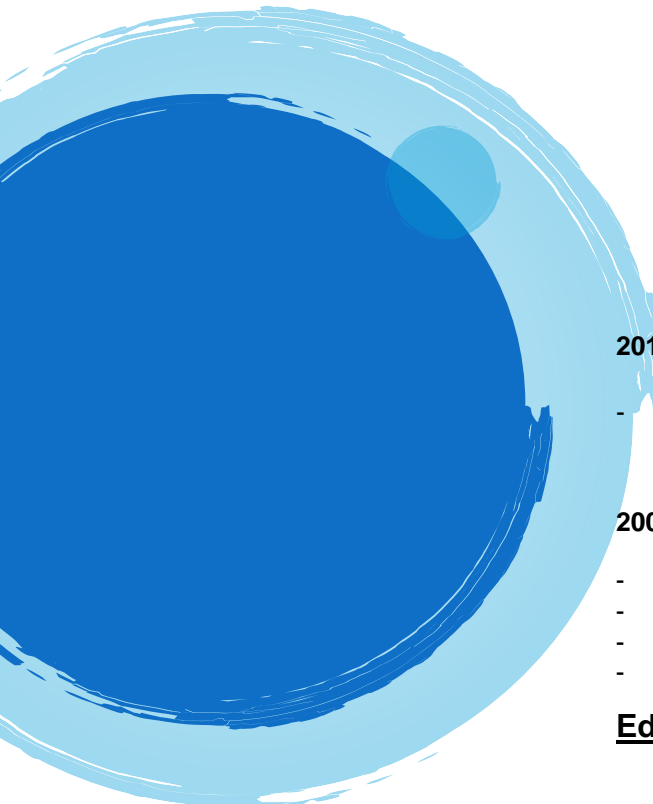
DOM Inversiones • Ejecutivo de Tele ventas.

- Asesor de ventas: Identificación, seguimiento y control de candidatos potenciales y prospección para cierre de contratos para compañía de cable.

Mayo 2017 – Febrero 2020

Ecofiltro Honduras • Asesor Regional

- Asesor de ventas: Identificación, seguimiento y control de candidatos potenciales y prospección para cierre de nuevos negocios con clientes individuales y grupos corporativos como ONG's, fundaciones y empresa privada en las zonas de Tegucigalpa, Choluteca, Danlí, Olancho y Comayagua.
- Asesoría Técnica para el buen funcionamiento de los filtros y su relación costo/beneficio.
- Capacitación a distribuidores, grupos empresariales y comunidades.
- Servicio al cliente en puntos de venta con distribuidores autorizados.
- Proyectos rurales: implementación de proyectos en áreas rurales con la participación de grupos corporativos y comunidades.
- Manejo y control de inventarios con sede en Tegucigalpa (100 unidades en promedio \$12,000.00).
- Seguimiento y control de cobros, reportes de cierre diario y mensual.
- Administrador de la página web (ventas, asesoría y manejo de promociones en Facebook e Instagram)



2015-2016

Comidas Al Mashi • Administrador

- Promoción, venta, cobro al detalle de productos alimenticios y Community Manager

2008-2013

Almacén Nueva India • Administrador de Tienda Textil

- Manejo de portafolio de clientes, ventas al por mayor y detalle.
- Manejo de Inventarios.
- Manejo de personal de ventas en tienda.
- Manejo de caja chica y cierre diario

Educación

- **Universidad Tecnológica de Honduras (UTH) • Licenciatura en Relaciones Industriales (pasante)**
- Instituto María Montessori • Bachiller en Ciencias y Letras

Capacitaciones

- Curso de paquetes de Microsoft Office • Curso de Inglés en la Escuela Americana (Inglés intermedio)

Habilidades

- Liderazgo de ventas
- Trabajar en equipo
- Resolver conflictos y problemas
- Capacidad de tomar decisiones
- Adaptación al cambio
- Proactividad
- Empatía
- Tolerancia a la presión
- Orientación a resultados
- Orientado al cliente

Referencias

- Ingeniero Rodrigo Arriaza 9738-0644
 - Gida Sansur 9836-5916
 - Abogada Emily Tercero 3268-5486
- 