

# Eva M. Morales

GERENTE COMERCIAL & DE VENTAS

Sector Agroindustrial · Food Safety · Pharma

Honduras  
+504 9951-2289  
moraleseva0723@gmail.com  
Disponibile Centroamérica / Remoto

## PERFIL PROFESIONAL

Gerente Comercial con más de 15 años de trayectoria liderando estrategias de crecimiento en los sectores agroindustrial, food safety y pharma. Combina una formación técnica única en microbiología, calidad e inocuidad con sólida experiencia en desarrollo de mercados, negociación estratégica y gestión de equipos de alto desempeño. Historial comprobado incrementando ventas hasta un 75% semestral, optimizando rentabilidad y posicionando marcas en mercados altamente competitivos a nivel Centroamérica.

**+75%**

Crecimiento de ventas

**-60%**

Reducción de quejas

**+20%**

Eficiencia operativa

**+15**

Años de experiencia

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### Consultora & Asesora Técnico-Comercial Soluciones Confiables para la Industria Alimenticia

Mar 2018 — Presente  
Honduras

- ▶ **Lideré estrategias comerciales a nivel nacional logrando rápida penetración en mercados de alto volumen en sectores agroindustrial, pharma y food safety.**
- ▶ Diseñé e implementé planes de crecimiento comercial con KPIs alineados a objetivos de ventas.
- ▶ Implementé mejoras operativas que elevaron la eficiencia en 20% sin incremento de costos.
- ▶ Desarrollé y gestioné equipos comerciales de alto desempeño, incrementando productividad y resultados.
- ▶ Negocié estratégicamente con distribuidores y mayoristas, optimizando márgenes de rentabilidad.

### Gerente de Calidad & Producción Corporación del Plástico — CORPLASA

Jul 2016 — Abr 2018  
Tegucigalpa, F.M.

- ▶ **Monté laboratorio de control de calidad e inocuidad desde cero, incluyendo diseño, sistematización y formación de personal técnico.**
- ▶ Reduje quejas y devoluciones de producto en 60% durante el primer semestre mediante controles preventivos basados en riesgos.
- ▶ Empoderé al personal técnico mediante formación continua con instructivos, manuales y procedimientos.

### Docente Corporativa — Inocuidad Alimentaria Universidad Tecnológica de Honduras

Feb 2016 — Jun 2016  
San Pedro Sula, Cortés

- ▶ Diseñé planes de estudio y materiales didácticos actualizados con tendencias del sector industrial alimentario.
- ▶ Apliqué metodologías activas: aprendizaje basado en proyectos, casos prácticos y simulaciones.

## Sales Representative — Food Safety 3M Guatemala, Suc. Honduras

Ene 2013 — Feb 2014  
San Pedro Sula, Honduras

- ▶ **Desarrollé negocio a nivel nacional con posicionamiento de marca en sector gubernamental y académico.**
- ▶ Lideré lanzamientos de productos alcanzando 60% de meta en el primer trimestre.
- ▶ Negocié con clientes estratégicos y cuentas clave, coordinando con marketing para expansión de mercado.

## Gerente de Aseguramiento de Calidad Derivados del Maíz HN — MASECA

Abr 2011 — Ene 2014  
San Pedro Sula, Cortés

- ▶ **Potenció el sistema de gestión de calidad e inocuidad a nivel regional, logrando recertificaciones con puntuación mejorada.**
- ▶ Reduje paros, reprocesos y desperdicio en 5% mediante trabajo directo con personal de proceso.
- ▶ Logré la disolución de proceso legal regulatorio de la Secretaría de Industria y Comercio.
- ▶ Obtuve premios en ferias de I+D y mejoré el clima laboral interno.

## Gerente Administrativo Comercial Droguería Rischbieth

Mar 2006 — Dic 2009  
San Pedro Sula, Cortés

- ▶ **Incrementé ventas en 75% en el primer semestre mediante estrategias de expansión y fidelización de clientes.**
- ▶ Gané licitaciones clave con representación exclusiva mediante negociación de alto nivel.
- ▶ Lideré equipo comercial, posicionando estratégicamente a la empresa frente a la competencia.

## FORMACIÓN ACADÉMICA

---

- 2004–2006**    **Máster en Sistemas Integrados de Gestión**  
AIB International — Manhattan, USA
- 1998**    **Dra. en Microbiología y Química Clínica**  
Universidad Nacional Autónoma de Honduras (UNAH)

## CERTIFICACIONES CLAVE

---

**PCQI — FDA/FSPCA**  
Preventive Controls Qualified  
Individual  
2018

**Auditor HACCP Internacional**  
Alianza HACCP Internacional  
2018

**Lean Six Sigma Green Belt**  
BlackBerry Cross — Costa Rica  
2012

**Auditor Interno ISO 9001:2015**  
FUNADEH  
2016

**ISO 22000-4 / FSCC 22000 v5.1**  
INTEDYA  
2021

**ISO 17025 / ISO 28000**  
INTEDYA  
2021

## HABILIDADES & COMPETENCIAS

---

### Habilidades Comerciales

- ▶ Liderazgo de equipos comerciales
- ▶ Planeación estratégica de ventas
- ▶ Gestión de KPIs y resultados
- ▶ Negociación avanzada B2B
- ▶ Desarrollo y expansión de mercado
- ▶ Gestión de cuentas clave (Key Accounts)
- ▶ Optimización de rentabilidad

### Herramientas & Competencias

- ▶ Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint)
- ▶ Adobe Photoshop
- ▶ Trabajo en equipo y liderazgo
- ▶ Adaptabilidad y creatividad
- ▶ Idiomas: Español (nativo) | Inglés (lectura/escritura avanzada)

---

*Referencias disponibles a solicitud · Disponible para viajar y trabajar en modalidad remota o presencial en Centroamérica*