



YANY PAOLA NUÑEZ

PASANTE DE LICENCIATURA EN MERCADOTECNIA

DATOS PERSONALES

• NOMBRE COMPLETO:

YANY PAOLA NUÑEZ OSORTO

ID

- 0801-1997-00712

ESTADO CIVIL

- SOLTERA

NACIONALIDAD

- HONDUREÑA

LICENCIAS VIGENTES

- LIVIANA
- MOTOCICLETA

RESIDENCIA

- HATO DE ENMEDIO, TEGUCIGALPA

HABILIDADES

Habilidades técnicas

- Gestión de redes sociales
- Creación de contenido digital
- Publicidad digital
- Manejo de bases de datos
- Elaboración y control de planillas (nóminas)
- Manejo de sistemas administrativos (SIART, SIREP)
- Análisis de información y datos
- Estrategias de ventas
- Atención y servicio al cliente

Habilidades blandas

- Comunicación efectiva
- Organización
- Trabajo en equipo
- Responsabilidad
- Proactividad
- Adaptabilidad
- Resolución de problemas
- Atención al detalle

MIS REFERENCIAS PERSONALES

- XOCHITL ALVARADO
33692421
- GEYSEL RODRIGUEZ
3371-0818
- PAMELA BULNES
9754-3651

SOBRE MÍ

Estudiante de Mercadotecnia con experiencia en ventas, gestión de personal y administración de planillas. Me caracterizo por ser organizada, responsable y con habilidades en atención al cliente, análisis de datos y estrategias comerciales. Cuento con formación en marketing digital, redes sociales y publicidad online. Busco desarrollarme profesionalmente y aportar valor en áreas comerciales, administrativas o de marketing.

ESTUDIOS

Actualidad: Licenciatura en Mercadotecnia UNAH

- Formación integral en Mercadotecnia orientada al análisis del mercado, desarrollo de estrategias comerciales, gestión de marcas y marketing digital, con enfoque en la innovación, comportamiento del consumidor y toma de decisiones estratégicas.

2015 Bachillerato Técnico en computación, ciencias y letras

- con formación en mantenimiento de hardware y software, y manejo de herramientas ofimáticas y programas de diseño y edición. Preparación orientada al uso de tecnologías informáticas, resolución de problemas técnicos y apoyo en entornos administrativos y digitales.

DATOS DE CONTACTO

Teléfono celular 9615-6075

Correo electrónico yanynuñez318@gmail.com



Cursos y Certificaciones

Marketing Digital y Comunicación

- Diplomado en Marketing Digital
- Introducción al Marketing Digital
- Estrategia Digital y Plan de Marketing Online
- Marketing de Contenidos y Storytelling Digital
- Redes Sociales Estratégicas
- Branding Digital y Reputación Online
- E-commerce y Ventas en Línea
- Email Marketing y Automatización
- Google Ads y YouTube para Empresas
- Publicidad Digital y Meta Ads
- Creación e Innovación
- Tendencias Emergentes y Herramientas con Inteligencia Artificial
- Edición de Imágenes y Video para Redes Sociales

Administración y Gestión

- Dirección de Personal
- Ley de Servicio Civil y Procedimientos Administrativos

Formación Técnica

- Técnico en Instalación y Reparación de Computadoras
- Técnico en Reparación de Laptops (CAPACITATE)
- Excel Básico

Cursos Complementarios (INFOP)

- Inglés Básico
- Calidad y Atención al Cliente
- Contabilidad
- Repostería y Manipulación de Alimentos

Experiencia laboral

Jefe de Recursos Humanos

6 DE MAYO 2026 AL 06 DE JULIO (TEMPORAL)

Constructora IMCOH



- Control de nominas
- Gestión de bases de datos de la empresas
- Manejo de personal y sucursales
- Elaboración de contratos
- Organización de información y documentación
- Manejo de Archivos
- Reclutamiento y contratación de personal
- Representación de la empresa en procesos administrativos

Oficial de Personal II

30 DE SEPTIEMBRE 2022 A 22 DE ABRIL 2026



-
- Secretaria de infraestructura y transporte (SIT), en la subgerencia de recursos humano; unidad de compensación y beneficios (Planilla)
-
- Elaboración y control de nóminas
- Manejo de sistemas administrativos (SIARH y SIREP)
- Gestión de bases de datos
- Atención a empleados
- Manejo de personal
- Apoyo en procesos administrativos
- Organización de información y documentación
- Manejo de Archivos y organización
-

Encargada de ventas y comercializacion

SOLUCELL 06 DE FEBRERO 2019- 20 DE AGOSTO DE 2022



- Realización de estudios de mercado
- Coordinación de procesos de distribución
- Atención al cliente y servicio postventa
- Apoyo en estrategias para mejorar ventas de productos y servicios
- Seguimiento a clientes y cierre de ventas
- organizacion de productos
- Inventario
- Manejo de caja

ENCARGADO DE TIENDA Y RECLUTAMIENTO

- Apoyo en procesos de reclutamiento y selección de personal
- Evaluación y calificación del desempeño en servicio al cliente
- Capacitación a nuevos colaboradores
- Seguimiento al desempeño del equipo
- Manejo de caja, cierre y apertura

Proyectos

Capacitaciones para capacitadores de la SAE

03 MESES 2025 ENERO A MARZO

- -elaboracion y organizaci3n de temas a capacitar
- -cronogramas
- -aplicacion de plan de trabajo
- -guías
- -material didácticos
- -manejo de personal
- -seguimiento y control
- -monitoreo
- -visitas a diferentes departamentos del pais donde se ubicaban

Capacitaciones SAE

2 MESES OCTUBRE Y NOVIEMBRE

- -retroalimentacion de temas
- -actualizacion de datos
- -custodia de documentos
- -verificacion de entrada y salida de materiales, didácticos y técnicos
- -organizacion de personal
- -cronogramas